

ФИНАНСОВЫЙ ПОТЕНЦИАЛ АГРАРНОГО БИЗНЕСА КАК ОЦЕНОЧНЫЙ ИНДИКАТОР ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

УДК 336.6

DOI: 10.56246/18294480-2024.17-29

САМОХОВЕЦ МАРИЯ

Кандидат экономических наук, доцент

Докторант кафедры налогов и налогообложения

Белорусского государственного экономического университета

электронная почта: samkhvec@rambler.ru

Одной из проблем социально-экономических исследований является измерение эффективности деятельности, в том числе в аграрном секторе. Цель исследования – дать обоснование финансовому потенциалу аграрного бизнеса как агрегированному показателю для оценки эффективности деятельности субъектов аграрного бизнеса. Используются следующие методы исследования: познание, сравнение, обобщение, анализ, синтез, индукция, дедукция, абстрактно-логический метод, монографический метод.

Финансовый потенциал может служить индикатором для оценки эффективности деятельности субъекта аграрного бизнеса. Значение финансового потенциала измеряется в диапазоне от 0 до 1 и характеризует уровень его реализации при имеющейся функциональности и ценности компонентов.

Можно говорить о реализации (использовании) финансового потенциала – в большей или меньшей степени. Используемый финансовый потенциал находит свое выражение в фактических выходящих денежных потоках, а неиспользуемый финансовый потенциал – в дополнительно возможных к генерированию денежных потоках.

Финансовый потенциал как агрегированный измеритель позволит руководителям субъектов аграрного бизнеса достаточно быстро и комплексно охарактеризовать текущую и перспективную финансовую ситуацию в организации. Он позволит прогнозировать выходящие денежные потоки в зависимости от планируемых к финансированию мероприятий по влиянию на функциональность отдельных компонентов организации.

Ключевые слова: *финансовый потенциал, аграрный бизнес, эффективность, индикаторы, показатели, оценка.*

Введение. Исследования в области социально-экономических наук, как правило, своим результатом имеют предложения по повышению эффективности деятельности субъектов. Содержание термина «эффективность» может различаться у разных ученых, но в основном укладывается в ресурсно-затратную парадигму, которая предполагает соотношение полученного эффекта (продукции, доходов) к единице ресурса (затрат). При этом для измерения эффективности обычно рассчитываются многочисленные стоимостные показатели (себестоимость, валовая продукция, прибыль, рентабельность, показатели финансового состояния и т.п.). Однако стоимостные показатели могут искажать динамику эффективности в силу инфляции, диспаритета цен на продукцию, несоблюдения финансовой дисциплины.¹

Актуальность исследования заключается в необходимости совершенствования научно-методического обеспечения оценки эффективности аграрного бизнеса.

Цель исследования – обоснование финансового потенциала аграрного бизнеса как агрегированного показателя для измерения эффективности деятельности субъектов аграрного бизнеса.

Теоретическими основами исследования послужила современная политэкономия, труды отечественных и зарубежных ученых-экономистов, занимающихся проблематикой повышения экономической эффективности и изучением финансового потенциала.

В качестве практических методов исследования использованы такие методы, как познание, сравнение, обобщение, анализ, синтез, индукция, дедукция, абстрактно-логический метод, монографический метод.

Научная гипотеза состоит в том, что финансовый потенциал может служить индикатором эффективности аграрного бизнеса.

Основная часть. Эффективность часто понимают как возможность достижения цели с заданным или с минимальным объемом ресурсов (средств). Такое определение используется как в трудах ученых, так и в нормативно-правовых актах.

К примеру, принцип эффективности использования бюджетных средств (согласно Бюджетному Кодексу Республики Беларусь) означает, что при составлении, рассмотрении, утверждении и исполнении бюджетов все участники бюджетного процесса должны исходить из необходимости достижения заданных целей с использованием минимального объема бюджетных средств или достижения максимального результата с использованием определенного бюджетом объема средств².

¹Эффективность сельскохозяйственного производства (методические рекомендации). Коллективная монография. – М.: 2005. – 156 с.

² Бюджетный Кодекс Республики Беларусь от 16 июля 2008 г. № 412-З. URL: <https://www.minfin.gov.by/>

В Методике оценки эффективности реализации государственной программы «Аграрный бизнес» на 2021-2025 годы используется показатель – степень соответствия фактического объема финансирования Государственной программы его плановому объему финансирования в отчетном году, который рассчитывается по следующей формуле:

$$CC = \Phi_{\phi} / \Phi_{пл},$$

где CC – степень соответствия фактического объема финансирования Государственной программы его плановому объему финансирования в отчетном году;

Φ_{ϕ} – фактический объем финансирования Государственной программы в отчетном году;

$\Phi_{пл}$ – плановый объем финансирования Государственной программы в отчетном году [1].

Для определения эффективности реализации Государственной программы в этой методике данный показатель (в знаменателе) сопоставляется со средним уровнем достижения цели (в числителе):

$$\mathcal{E}_{zn} = CY_{zn} / CC,$$

где $\mathcal{E}_{zn}$ – эффективность реализации Государственной программы;

CY_{zn} – средний уровень степени достижения цели Государственной программы и решения поставленных задач ее подпрограмм;

CC – степень соответствия фактического объема финансирования Государственной программы его плановому объему финансирования в отчетном году [2].

Широко распространена трактовка эффективности как соотношения результата и затраченных ресурсов³. Систематизация теоретико-методических подходов (неоклассический, институциональный, эволюционный) и выделение различных видов эффективности (аллокативная, синергетическая, экономическая, техническая, организационная, адаптивная, институциональная, X-эффективность) позволили уточнить понятие «эффективность» с позиций факторов, влияющих на результативность деятельности организации. Базис понятия «эффективность» основывается на категориях «затраты», «эффект», «результат» и «ресурсы», что

¹ Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 февраля 2021 г. №59 «О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021–2025 годы». URL: <https://pravo.by/>

² Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 февраля 2021 г. №59 «О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021–2025 годы». URL: <https://pravo.by/>

³ Бабук И. М., Экономика предприятия : учебное пособие для студентов технических специальностей / И. М. Бабук, Минск, ИВЦ Минфина, 2006, 326 с.

составляет структурную основу воспроизводственных процессов организации¹. Многочисленные методики для оценки эффективности деятельности субъектов с точки зрения этого подхода в основном базируются на ретроспективных данных, оценивают текущее финансовое состояние субъектов, уровень финансового положения, однако не диагностируют финансовые перспективы.

Считаем, что на современном этапе актуальным предметом исследования механизм генерирования доходов экономических субъектов разных уровней, объяснение законов и закономерностей их образования. Исходим из неразрывной взаимосвязи эффективности деятельности (производственного процесса) и финансового потенциала. Эффективность деятельности видится как максимальное использование способностей субъекта по генерированию выходящих денежных потоков, т.е. своего финансового потенциала.

В области изучения финансового потенциала в различных отраслях национальной экономики имеется немало исследований, в большинстве которых финансовый потенциал рассматривается с позиций ресурсного подхода (обычно происходит отождествление терминов «финансовый потенциал» и «потенциал финансовых ресурсов»). Так, Зорина Т. Г.² оценивает потенциал энергетического сектора Республики Беларусь и эффективность его использования, понимая под потенциалом энергетического сектора «совокупность ресурсов... для достижения цели обеспечения доступа к ... источникам энергии для всех». Для оценки потенциала энергетического сектора предлагается использовать 13 показателей и рассчитывать комплексный показатель. Коэффициент использования потенциала энергетического сектора рассчитывается как отношение фактических расходов республиканского бюджета по статье «Топливо и энергетика» (в тыс. руб.) к плановым расходам республиканского бюджета по статье «Топливо и энергетика» (в тыс. руб.). В качестве эталонного значения использования потенциала выбран 2015 год, а соотношением коэффициентов использования потенциала в разные годы с потенциалом 2015 года находятся показатели эффективности использования потенциала. Исходя из этого делаем вывод, что автор склоняется к затратному подходу для определения эффективности: чем больше потрачено денежных средств в определенном году, тем эффективнее использован потенциал.

¹ Васильченко А.О., Анализ научных подходов к определению эффективности как экономической категории / А.О. Васильченко, Е.А. Гречишкина, Ю.О. Тихоновская // Потребительская кооперация : научно-практический журнал, 2023, № 2 (81), с. 38-47.

²Зорина Т. Г., Оценка потенциала энергетического сектора Республики Беларусь и эффективности его использования / Т. Г. Зорина // Белорусский экономический журнал, 2023, № 4, с. 30-43.

Считаем, что в настоящее время возможно акцентировать внимание на получаемых (возможных к получению) результатах, чем на расходах: не затраченные денежные средства, а полученный результат должен стать критерием эффективности деятельности. В Республике Беларусь в 2021-2025 годах реализуется Государственная программа «Аграрный бизнес», в которой в качестве основного критерия эффективности ее реализации определен рост прибыли с единицы площади сельскохозяйственных угодий.

Различные отечественные и зарубежные ученые изучают финансовый потенциал в общем либо применительно к какой-либо отрасли экономики (Брызгалова Е. В., Гребенникова В. А., Кирокосян М. А., Мартиросян А. А., Кот Н. Г., Пузанкевич О. А., Савицкая Т. Б., Скворцов В. А., Сысоев И. П., Бабеня И. Г., Хомякова А. А., Кайгородов А. Г. и другие). Финансовый потенциал аграрного бизнеса является малоизученной экономической категорией, хотя отдельные финансовые аспекты аграрной экономики исследуются в работах Бельского В. И., Гридюшко А. Н., Ефименко А. Г., Пилипука А. В., Тетёркиной А. М., Шаренко А. Н., Шпака А. П. и др.

Наше представление о финансовом потенциале исходит из того, что любой субъект аграрного бизнеса можно рассматривать как систему с выделением компонентов и учитывать специфику его организационно-экономической структуры, направлений производственно-хозяйственной деятельности и используемых ресурсов. Финансовый потенциал субъекта аграрного бизнеса представляется выражением его производственного потенциала, который также базируется на ресурсном потенциале. Изменения количества и качества производственных ресурсов субъекта за счет вложения в них денежных средств приведут к изменению финансового потенциала субъекта аграрного бизнеса¹

Измерять финансовый потенциал субъектов аграрного бизнеса предлагаем на основе аксиологического подхода². Исходя из данного подхода, финансовый потенциал – это агрегированный показатель, зависящий от функциональности составляющих его компонентов (ресурсов и процессов) и их ценностей. Под функциональностью компонентов понимаем соответствие целевому значению, в конечном итоге влияющей на общую способность субъекта генерировать выходящие денежные потоки. Ценность компонентов показывает, на сколько уменьшается финансовый потенциал, если утрачивается функциональность компонента.

¹ Богатырёва В. В., Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке / В. В. Богатырёва, Д.А. Панков, М.П. Самоховец // Бухгалтерский учет и анализ : научно-практический журнал, 2022, № 2, с. 10-22.

² Самоховец М. П., Применение аксиологического подхода к оценке финансового потенциала аграрного бизнеса / М. П. Самоховец // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь, 2024, № 2 (320), с. 25-32.

Финансовый потенциал зависит от функциональности всех его отдельных компонентов.

Значение финансового потенциала измеряется в диапазоне от 0 (отсутствие финансового потенциала, минимальное значение) до 1 (максимальный финансовый потенциал, максимальное значение) и характеризует уровень его реализации при имеющейся функциональности и ценности компонентов.

Объем выходящих денежных потоков при достижении максимального финансового потенциала отражает финансовую мощность субъекта. Она характеризуется максимальным объемом выходящих денежных потоков, которые субъект способен генерировать за определенный период при заданном составе, количестве и качестве компонентов.

Заключение. Финансовый потенциал может служить индикатором для оценки эффективности деятельности субъекта аграрного бизнеса. Можно говорить о реализации (использовании) финансового потенциала – в большей или меньшей степени. Используемый финансовый потенциал находит свое выражение в фактических выходящих денежных потоках, а неиспользуемый финансовый потенциал – в дополнительно возможных к генерированию денежных потоках.

Финансовый потенциал как агрегированный измеритель позволит руководителям субъектов аграрного бизнеса достаточно быстро и комплексно охарактеризовать текущую и перспективную финансовую ситуацию в организации. Он позволит прогнозировать выходящие денежные потоки в зависимости от планируемых к финансированию мероприятий по влиянию на функциональность отдельных компонентов организации.

Список использованной литературы

1. Эффективность сельскохозяйственного производства (методические рекомендации). Коллективная монография, М., 2005, 156 с.
2. Бюджетный Кодекс Республики Беларусь от 16 июля 2008, № 412-З. URL: <https://www.minfin.gov.by/>
3. Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 1 февраля 2021 г. №59 «О Государственной программе «Аграрный бизнес» на 2021–2025 годы». URL: <https://pravo.by/>
4. Бабук И. М., Экономика предприятия : учебное пособие для студентов технических специальностей / И. М. Бабук, Минск, ИВЦ Минфина, 2006, 326 с.
5. Васильченко А. О., Анализ научных подходов к определению эффективности как экономической категории / А.О. Васильченко, Е.А. Гречишкина, Ю.О.

Тихоновская // Потребительская кооперация : научно-практический журнал, 2023, № 2 (81), с. 38-47.

6. Зорина Т. Г., Оценка потенциала энергетического сектора Республики Беларусь и эффективности его использования / Т. Г. Зорина // Белорусский экономический журнал, 2023, № 4, с. 30-43.
7. Богатырёва В.В., Финансовый потенциал как новая экономическая категория в финансовой науке / В. В. Богатырёва, Д. А. Панков, М. П. Самоховец // Бухгалтерский учет и анализ : научно-практический журнал, 2022, № 2, с. 10-22.
8. Самоховец М. П., Применение аксиологического подхода к оценке финансового потенциала аграрного бизнеса / М. П. Самоховец // Экономический бюллетень НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь, 2024, № 2 (320). - с. 25-32.

ԱԳՐԱՐԱՅԻՆ ԲԻԶՆԵՍԻ ՖԻՆԱՆՍԱԿԱՆ ՆԵՐՈՒԺԸ ՈՐՊԵՍ ԳՈՐԾՈՒՆԵՈՒԹՅԱՆ ԱՐԴՅՈՒՆԱՎԵՏՈՒԹՅԱՆ ԳՆԱՀԱՏՄԱՆ ՑՈՒՑԱՆԻՇ

ՍԱՄՈՒՆՈՎԵՑ ՄԱՐԻԱ

*տնտեսագիտության թեկնածու, դոցենտ,
Բելառուսի պետական տնտեսագիտական համալսարանի
հարկերի և հարկման ամբիոնի դոկտոր
Էլվիստ: samkhvec@rambler.ru*

Աղյուսակ-տնտեսական հետազոտությունների հիմնական խնդիրներից մեկը գործունեության արդյունավետության չափումն է հատկապես ագրարային ոլորտում: Ուսումնասիրության նպատակն է հիմնավորել ագրարային բիզնեսի ֆինանսական ներուժը՝ որպես ագրարային բիզնեսի սուբյեկտների գործունեության արդյունավետության գնահատման ագրեգացված ցուցանիշ: Ուսումնասիրվել են ֆինանսական ներուժի արժեքը և դրա օգտագործման հնարավորությունները: Հետազոտության ընթացքում կիրառվել են հետևյալ մեթոդները՝ ճանաչողություն, համեմատություն, ընդհանրացում, վերլուծություն, սինթեզ, ինդուկցիա, դեդուկցիա, վերացական-տրամաբանական և մենագրական մեթոդներ:

Ֆինանսական ներուժի արժեքը գնահատվում է 0-ից 1-ի սահմաններում, որը արտացոլում է դրա իրականացման մակարդակը՝ հաշվի առնելով առկա ֆունկցիոնալությունն ու բաղադրիչների արժեքը:

Կարելի է խոսել ֆինանսական ներուժի իրացման կամ օգտագործման մասին տարբեր չափերով: Օգտագործված ֆինանսական ներուժը արտահայտվում է իրական ֆինանսական հոսքերում, մինչդեռ չօգտագործված ֆինանսական ներուժը

ներկայացնում է հնարավոր լրացուցիչ ֆինանսական հոսքերի գններացման հնարավորությունը:

Ֆինանսական ներուժը՝ որպես ագրեգացված չափանիշ, հնարավորություն կընձեռի ագրարային բիզնեսի սուբյեկտների ղեկավարներին արագ և ամբողջական կերպով գնահատելու կազմակերպության ներկա և ապագա ֆինանսական վիճակը: Այն կօգնի կանխատեսել դուրս եկող ֆինանսական հոսքերը՝ ելնելով այն միջոցառումներից, որոնք նախատեսված են առանձին միջոցառումների ֆինանսավորման համար և ուղղված են կազմակերպության առանձին բաղադրիչների ֆունկցիոնալությանը:

***Բանալի բառեր՝** ֆինանսական ներուժ, ագրարային բիզնես, արդյունավետություն, ցուցանիշներ, գնահատում:*

FINANCIAL POTENTIAL OF AGRICULTURAL BUSINESS AS A KEY PERFORMANCE INDICATOR

SAMAKHAVETS MARYIA,

PhD in Economics, Associate Professor,

Doctor of Tax and Taxation Chair

Belarusian State Economic University

e-mail: samkhvec@rambler.ru

One of the problems of socio-economic research is measuring the efficiency of activities, including in the agricultural sector. The purpose of the study is to provide justification for the financial potential of agricultural business as an aggregate indicator for assessing the performance of agricultural business entities. The following research methods were used: cognition, comparison, generalization, analysis, synthesis, induction, deduction, abstract-logical method, monographic method.

Financial potential can serve as an indicator for assessing the performance of an agricultural business entity. The value of financial potential is measured in the range from 0 to 1 and characterizes the level of its implementation given the existing functionality and value of the components.

The realization (use) of financial potential can be addressed to a greater or lesser extent. The used financial potential is expressed in the actual outgoing cash flows, and the unused financial potential is expressed in additional cash flows that can be generated.

Financial potential as an aggregated measure will allow managers of agricultural business entities to quickly and comprehensively characterize the current and future financial situation in the organisation. It will allow to predict outgoing cash flows depending

on the activities planned for financing to influence the functionality of individual components of the organisation.

Keywords: *financial potential, agricultural business, efficiency, indicators, assessment.*

Հոդվածը ներկայացվել է խմբագրական խորհուրդ 22.09.2024թ.:

Հոդվածը գրախոսվել է 10.10.2024թ.:

Ընդունվել է տպագրության 30.11.2024թ.: