

УЧАСТИЕ СССР В МЕЖДУНАРОДНОМ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОМ
ОБМЕНЕ СО СТРАНАМИ ЗАПАДА

ВЛАДИСЛАВ МАЛЬКЕВИЧ (Москва)

Превращение науки в непосредственную производительную силу, а производства — в сферу ее технологического применения, сопровождается появлением новых форм международного разделения труда, прямо или косвенно связанных с интернациональным характером современного научно-технического прогресса. Одна из форм, динамично развивающихся в условиях научно-технической революции между СССР и промышленно развитыми капиталистическими странами, — международный обмен (передача) технологией.

Термин «международная передача технологии» не получил еще единообразной трактовки и полного признания. По терминологии Европейской экономической комиссии ООН (ЕЭК), технология представляет собой «знание способов обработки сырья, способов производства товаров и предоставления услуг», а международная передача технологии есть «получение технологии одной страной от другой страны или международной организации»¹. Под такой передачей технологии подразумевается как передача ее в «чистом» виде, так и в сочетании с другими отношениями. В обоих случаях имеются в виду как коммерческие, так и некоммерческие формы такой передачи.

В широком смысле под передачей технологии нередко понимают и экспорт-импорт машинотехнической продукции как материальных носителей новой технологии. Отдельные исследователи при этом выделяют из общего объема товарооборота ту долю, которая приходится на «чистую» технологию. Так, предлагается, например, относить из технологического содержание поставки 10% стоимости экспортируемых и импортируемых машин и оборудования или готовой продукции в целом².

При всей условности такого подхода он, вместе с тем, позволяет получить представление о масштабах перелива технологии в общих товарных потоках между странами и регионами.

В проекте Кодекса поведения в области передачи технологии, разрабатываемого в рамках ЮНКТАД, эксперты стран СЭВ, включая

¹ «Statistics of International Transfer of Technology», Geneva, December 3, 1975, pag. 2.

² Доклад Ф. Хэйсона (Англия) в материалах «East—West European Interaction», Вена, 1977; Б. М. Гринчель, Измерение эффективности научно-технического прогресса, М., 1974.

СССР, предлагают под международной передачей технологии считать «сделки между сторонами в отношении запатентованной или незапатентованной технологии, включая сделки по передаче технологии, связанные с созданием и функционированием дочерних компаний и филиалов, которые находятся в полной собственности транснациональных корпораций и других иностранных предприятий, а также совместных предприятий с различной долей участия. Международная передача технологии не включает продажу товаров как таковых».

В международной практике передача технологии осуществляется, в основном, в виде: а) уступки, продажи прав и предоставления лицензий на все формы промышленной собственности, включая патенты, полезные модели, промышленные образцы, товарные знаки, знаки обслуживания и фирменные наименования в той мере, в какой они являются неотъемлемой частью таких сделок; б) предоставления «ноу-хау» и технического опыта в форме технико-экономических обоснований, планов, диаграмм, моделей, инструкций, руководств, спецификаций, формул, базового или детального инженерного проектирования, предоставления услуг, связанных с инженерно-технической, управленческой и консультативной деятельностью, включая обучение персонала и необходимые технические средства для такого обучения; в) предоставления технологических сведений, необходимых для монтажа и функционирования установок и оборудования (разрозненного и комплектного), а также реализации проектов «под ключ»; г) предоставления технологических знаний в связи с приобретением или арендой машин, оборудования, комплектующих изделий, промежуточных товаров или сырьевых материалов; д) технологического содержания договоров о промышленном и техническом сотрудничестве.

В ретроспективном плане развитие международного технологического обмена идет от традиционных форм передачи опыта и знаний: путем проведения международных конференций и встреч, обмена учеными и специалистами, передачи технологии в виде публикаций и документации к лицензионной торговле и далее, к различным формам кооперационных отношений, важным элементом или исходной базой которых служит передача технологии, прежде всего основанной на лицензионных отношениях. Послевоенный период характеризуется не только «институционализацией» этого нового направления международного разделения труда, но и его все большей диверсификацией и стремительным развитием, опережающим по темпам другие направления, прежде всего торговый обмен традиционными товарами. Что же касается экспорта технологии в широком смысле, т. е. как в «чистом», так и в материализованном виде, то он выступает ныне и как основное направление товарного экспорта, и как возрастающая по значимости форма экспорта капитала, будь то кредитные отношения или инвестиционная деятельность.

Возрастание доли технологических аспектов международного разделения труда, непосредственно связанное с НТР, ее интернациональ-

ным характером, проявляется также и в том, что эти аспекты имеют в ряде случаев решающее значение в интеграционных процессах, развивающихся в современном мире, в расширяющемся сотрудничестве Восток-Запад. Вопросы технологического обмена занимают важное место в решении назревшей задачи прогрессивной перестройки международных экономических отношений, в борьбе развивающихся стран за право использования достижений НТР в интересах развития национальной экономики. Широкие возможности для взаимодействия в этой области имеют социалистические и развивающиеся страны.

Препятствием на пути международного обмена технологией и товарами является действующая в США так называемая система экспортного контроля, предусматривающая введение ограничений в торговле не только с социалистическими, но и многими развивающимися странами.

Преследуя цели «обеспечения национальной безопасности страны», администрация США проводит политику экспортного контроля, имея в виду предотвратить проникновение новейшей технологии в «неудобные», соперничающие или «провинившиеся» страны с целью сохранения своего «научно-технического превосходства».

В связи с истечением срока действия Закона об экспортном контроле 1969 г. президент США одобрил принятый Конгрессом новый «Закон о регулировании экспорта 1979 г.» (срок действия до 30 сентября 1983 г.). Как это следует из сообщений, публикуемых в зарубежных журналах «Энвэйшн Уик энд Спейс Текнолоджи» и «Электроник Ньюс», ведущей организацией по осуществлению экспортного контроля в США остается Министерство торговли. Однако Пентагон имеет право наложения вето на выдачу экспортного разрешения, если он сочтет, что экспорт технологии или товаров может усилить военно-технологический потенциал страны-импортера. Кроме обширных списков товаров, запрещенных к поставке в «коммунистические страны», вводится перечень так называемых «особо важных технологий».

Как известно, Правительство СССР, учитывая дискриминационный характер Закона о торговле США 1974 года, заявило в январе 1975 г. Американской стороне, что оно не считает возможным ввести в действие Соглашение о торговле от 18 октября 1972 года.

В 1978 г. американским правительством было принято решение о введении новых ограничений на торговлю с Советским Союзом, в частности, запрета на продажу электронно-вычислительной системы «Сперри-Юнивак» и введении более жесткого контроля на экспорт бурового оборудования. В этой связи орган деловых кругов США «Джорнал оф Коммерс» писал: «Опыт прошлого свидетельствует, что подобные меры совершенно не эффективны. Санкции против Советского Союза могут лишь причинить ущерб интересам американских экспортеров и чем жестче эти санкции, тем значительнее ущерб»³.

³ «Бюллетень иностранной коммерческой информации», М., 27.VII.1978.

Ограничения в торговле с социалистическими странами являются отступлением от двусторонних соглашений и хельсинских договоренностей. В речи 6 декабря 1978 г. по случаю VI заседания Американско-советского торгово-экономического совета Л. И. Брежнев отмечал, «что в отношении Советского Союза такой подход никогда никому не давал и не даст выгоды. Попытки давления такого рода лишь вносят в торгово-экономические отношения между нашими странами элемент неустойчивости и ставят под вопрос надежность США как торгового партнера»⁴.

Проводя линию на расширение сотрудничества на равноправной и демократической основе со всеми государствами, Советский Союз учитывает особое положение развивающихся стран в мировой экономике, проявляет должное понимание их специфических нужд и проблем. Одним из важных средств достижения экономической самостоятельности развивающихся стран является получение передовой технологии, в частности, в целях создания и развития собственного научно-технического потенциала. При этом, разумеется, первостепенную роль играют условия передачи технологии. Учитывая исключительно важное значение доступа развивающихся государств к современной технологии, Советский Союз и другие социалистические страны поддержали идею создания «Международного кодекса поведения в области передачи технологии», который, в частности, должен: регламентировать передачу технологии между всеми странами без их деления на отдельные группы; строиться на демократических принципах и не содержать дискриминационных положений в отношении отдельных стран или групп стран мира.

Растущая экономическая мощь стран социалистического содружества, развивающийся процесс разрядки международной напряженности создают прочную базу для коренной перестройки старого международного экономического порядка, основанного на международном разделении труда в интересах развитых капиталистических стран и их транснациональных корпораций.

Для современного государственно-монополистического капитализма передача технологии является возрастающей по значению областью империалистической экспансии на мировой арене и обостряющегося межимпериалистического соперничества, а важнейшими носителями новой технологии выступают на мировом рынке многонациональные корпорации. В противоположность этому для братских социалистических стран данная область выступает важной сферой равноправного взаимодействия в решении сложных проблем ускорения научно-технического прогресса, содействия национальному развитию освободившихся стран, развития взаимовыгодного разделения труда со странами иной социальной системы.

В социалистическом содружестве с первых лет его зарождения об-

⁴ «Правда», 7.XII.1978.

мен технологией в форме взаимной передачи научно-технической документации и производственного опыта был важнейшей формой международного социалистического разделения труда. Осуществлявшийся на практически безвозмездной основе, он сыграл исключительную роль в проведении братскими странами социалистической индустриализации, создании в них национальных промышленных комплексов и научно-технических потенциалов в целях сближения уровней экономического развития.

Примерно с середины 60-х годов центр тяжести в научно-техническом сотрудничестве стран СЭВ переместился в область координации, кооперации и совместного проведения исследовательских работ, представляющих взаимный интерес, а в технологическом обмене стала применяться платная передача результатов исследований и разработок, в том числе в форме торговли лицензиями. Купля-продажа лицензий на использование разнообразных технологических нововведений и изобретений получила заметное развитие в системе внешнеэкономических отношений между СССР и развитыми капиталистическими странами на рубеже 70-х гг. Развитие современной науки и техники далеко уже вышло за национальные границы, и ни одно государство не может претендовать в настоящее время на монополию в области научно-технического прогресса. В этих условиях лицензионная торговля ставит своей целью использование зарубежных достижений и опыта в интересах решения национальных задач. Таким образом, возрастающее воздействие научно-технического фактора на темпы и направление развития производительных сил (их интернационализацию) стимулирует торговлю лицензиями между СССР и другими странами, в том числе капиталистическими. Оборот всей мировой торговли лицензиями в 1976 г. составил 14 млрд. ам. долларов. В капиталистических странах в середине 70-х годов на основе более чем 100 тысяч лицензионных соглашений выпускалось промышленной продукции на сумму 150 млрд. ам. долларов.

Возрастающая сложность разработки новых технологических систем проявляется, в частности, в постоянно увеличивающихся масштабах финансирования: приблизительно 1 млн. долл. является нижним пределом необходимых затрат для начальной стадии большинства сегодняшних технологических нововведений; сумма, близкая к 1 млрд. долл., служит верхним пределом возможности для крупных разработок силами одной компании, склонной рисковать собственными деньгами⁵.

Транснациональные корпорации (ТНК) сосредоточили в своих руках около 4/5 международной торговли лицензиями. В наиболее передовых областях их доля еще выше⁶.

Передача технологии между странами все больше замыкается в закрытые каналы ТНК, около 90% всех лицензий американских монополий направлялось на внешние рынки через зарубежные филиалы.

⁵ Э. Янч, Прогнозирование научно-технического прогресса, М., 1970, стр. 103.

⁶ "Eastern Business Magazine, Licenses and Patents", Stockholm, 1978, № 1.

В 1977 г. филиалы ТНК США дали свыше 90% поступлений от проданных лицензий⁷.

Все запросы, поступающие на товары и технологию из социалистических стран на предприятия корпораций «Интернешенел Бизнес Машинз», находящиеся в 40 странах мира, поступают в главную контору в США. Решения принимаются по согласованию с Министерством торговли и другими ведомствами США. Ни одно предложение на запросы из СССР и других социалистических стран не делается без такого согласования⁸.

Чрезвычайно большое значение монополии промышленно развитых капиталистических стран придают правовой защите изобретений, как у себя в стране, так и за рубежом. Данные об абсолютном количестве патентов, принадлежащих фирме и ежегодно получаемых ею, являются довольно точной оценкой состояния ее научно-технической базы. Химический концерн «Дюпон де Немур» ежегодно патентует от 500 до 700 изобретений у себя в стране и в развитых капиталистических странах Европы, а также в Канаде, Японии, Австралии и в ряде социалистических стран.

Концентрация патентов в руках монополий стала характерной чертой современных патентно-лицензионных отношений. Резко возрос объем зарубежного патентования.

За 1963—1974 гг. во всех развитых капиталистических странах рост числа патентов, выдаваемых гражданам своей страны, колебался лишь в пределах 1—2% и только в Японии увеличение составило 7% в год. В США, например, за период с 1973 по 1977 гг. среднегодовая доля регистрируемых изобретений иностранного происхождения достигла 33%⁹. Это следует рассматривать не как признак ослабления изобретательской деятельности в США, а как свидетельство усиливающейся конкуренции на мировом рынке и возрастающей заинтересованности других стран в экспорте товаров в США.

В наши дни зарубежное патентование стало объектом «большого бизнеса», а патентная защита превратилась в орудие концентрации в руках монополий наиболее передовых технических решений, что дает им возможность определять техническую политику в той или другой области.

Возможности патентной системы используются фирмами всесторонне: защитой обеспечиваются не только изобретения, но и внешний вид изделий (промышленные образцы), а также такой долгоживущий вид рекламы, как товарные знаки и фирменные наименования. В ряде случаев фирмы предпочитают не патентовать свои изобретения, но и не разглашать их. Это практикуется в том случае, если техническое решение легко может быть воспроизведено по патентному описанию, а

⁷ UNCTAD, TD, 183, 1976.

⁸ «Материалы Конгресса США», Вашингтон, 1973.

⁹ „Initial Publication of the Office of Technology Assessment and Forecast“, May, 1973, US. Department of Commerce.

проконтролировать нарушения по товару практически невозможно, или если фирма предполагает эксплуатировать изобретение больше срока действия патента. Такими изобретениями обычно бывают способы производства и составы вещества, а форма их охраны известна как секрет производства.

География и масштабы зарубежного патентования в капиталистических странах в первую очередь определяются интересами развития экспорта товаров и технологии.

Несмотря на принимаемые фирмами всевозможные меры по охране патентных прав и сохранению в тайне производственных секретов, присвоение конкурирующими фирмами этой интеллектуальной собственности без соответствующей материальной компенсации их владельцам приобретает в капиталистическом мире все большие масштабы.

Как отмечал В. И. Ленин, «для старого капитализма, с полным господством свободной конкуренции, типичен был вывоз товаров. Для новейшего капитализма, с господством монополий, типичен стал вывоз капитала»¹⁰. Научно-техническая революция ускорила развитие процессов международного разделения труда и существенно видоизменила эти формы внешнеэкономической экспансии. Так, в товарном экспорте США ведущее место заняла продукция новых наукоемких отраслей промышленности (общего, электротехнического и транспортного машиностроения, химии, приборостроения), а в вывозе капитала стал преобладать экспорт производительного капитала в форме прямых инвестиций, позволяющих экспортеру контролировать заграничные предприятия (или участвовать в контроле над ними).

Наряду с развитием и трансформацией традиционных форм внешнеэкономической деятельности (международной торговли, вывоза капитала) появились новые: экспорт научно-технических достижений и производственного опыта (по лицензионным соглашениям и контрактам инженерно-консультационных и инженерно-строительных услуг при проектировании и сооружении промышленных объектов («инжиниринг»), сдача в долгосрочную аренду промышленного оборудования («лизинг»). В целях извлечения максимальной прибыли, установления долгосрочных экономических связей и закрепления на внешних рынках корпорации промышленно развитых капиталистических стран стремятся предоставить лицензиату права и услуги комплексного характера. Например, предоставляя права использования патентов, тем же соглашением оговаривается передача «ноу-хау», технической документации, техническая помощь при освоении новой технологии, помощь в сбыте.

Быстрый рост международной торговли лицензиями за послевоенный период явился результатом коренных изменений на мировом рынке в условиях научно-технической революции.

Объекты лицензионных соглашений отличаются большим разнообразием в мировой практике. Их круг охватывает: комплексные лицен-

¹⁰ В. И. Ленин, Полное собр. соч., т. 27, стр. 359.

зии, включающие предоставление права использования патентов и связанного с ними «ноу-хау», сопровождающиеся передачей технической документации, оказанием технической помощи и поставками оборудования и комплектующих деталей; чисто патентные лицензии, включающие предоставление права использования патентов без передачи какой-либо информации, «ноу-хау» и технической документации; беспатентные лицензии, включающие предоставление права использования «ноу-хау», оказание технической помощи, а также поставки оборудования и комплектующих деталей; передача прав на использование товарных знаков, промышленных образцов, авторских прав и др.

К объектам лицензионных соглашений в известном смысле можно отнести содержание некоторых других соглашений, заключаемых на предлицензионной стадии или самостоятельно. К ним относятся: «инжиниринг», представляющий собой комплекс услуг, связанных с разработкой проектов; предоставление технических услуг специального характера; выполнение лабораторных и полупромышленных испытаний сырьевых материалов, а также их переработка для определения пригодности технологии продавца в условиях производства импортера; предоставление права (опциона) в течение определенного срока решить вопрос о целесообразности приобретения лицензии.

Все это разнообразие форм требует адекватной правовой и организационной основы для более полного коммерческого использования результатов научно-исследовательских и проектно-конструкторских работ на различных стадиях. По мере дальнейшего углубления международного разделения труда в сфере науки и техники эти формы будут дополняться новыми, обуславливая необходимость соответствующего развития и совершенствования организационных механизмов.

В нашей стране основой государственного руководства экспортом и импортом лицензий, как и всей внешнеторговой деятельностью, является монополия внешней торговли и соответствующая ей система планирования. Планирование экспорта лицензий в стране начало осуществляться с 1967 г. С этого времени в проектах годовых и перспективных планов развития народного хозяйства СССР предусматриваются задания по валютной выручке от продажи лицензий на изобретения и другие научно-технические достижения. Предложения к проектам планов продажи лицензий подготавливают научно-производственные объединения, научно-исследовательские, проектно-технологические, конструкторские организации и предприятия отраслевых министерств, высшие учебные заведения, институты Академии наук в установленном порядке.

Анализ работы по продаже лицензий за последние годы показывает, что число изобретений, рекомендуемых министерствами и ведомствами к продаже на них лицензий, заметно возрастает. Так, за годы девятой пятилетки по сравнению с предыдущей число изобретений, рекомендуемых к продаже, возросло в 2 раза, а поступление валюты от

их реализации обеспечено со значительным превышением. В настоящее время зарубежный патентный фонд СССР составляет 19 000 патентов, причем более 95% этого фонда приходится на США, Японию и страны-члены ЕЭС. Одновременно с этим значительно увеличилось и количество соглашений на продажу советских научно-технических достижений.

Первые соглашения проданных советских лицензий относятся к середине 50-х годов. В 1962 г. в системе Минвнешторга СССР было создано специализированное на операциях купли-продажи лицензий Всесоюзное объединение «Лицензинторг». Основные объемы закупок «чистых» лицензий и продажи лицензий с этого времени осуществляются этим объединением.

Наиболее существенное развитие советской лицензионной торговли относится к семидесятым годам. Валютные поступления от продажи лицензий на советские изобретения и технологические нововведения возросли более чем в 3 раза, по сравнению с 1966—1970 гг. В десятой пятилетке были проданы крупные лицензии фирмам США, ФРГ и Японии: на способ испарительного охлаждения доменных печей, установку сухого тушения кокса, способ разлива алюминия и меди в магнитном поле, на подземную газификацию угля, гидравлический способ добычи угля. В 1978 г. проданы лицензии на установку непрерывной разливки стали горизонтального типа для разливки стальных заготовок круглого и квадратного сечения, строительный материал «стеклопор», а также лицензии на глазные лекарственные пленки, медицинские препараты — карминомицин, этмозин, нонафлазин и ряд других разработок по медицинским препаратам в США, Испанию, Японию и др. За период 1974—1978 гг. среднегодовой темп прироста поступления В/О «Лицензинторг» по лицензионным соглашениям составил 20,7%, что значительно превышает этот показатель у США (10,6%), ФРГ (8,7%) и Франции (10,5%). В 1979 г. подписано лицензионное соглашение с фирмой «Броукен Хилл Ассошиэйтид Сметерс» (Австралия) на КИВЦЕТ-процесс — уникальную отечественную технологию переработки сложных свинцово-цинковых концентратов, минуя стадию агломерирующего обжига.

В системе советской лицензионной торговли важное место занимает «инжиниринг», т. е. осуществление проектно-исследовательских работ, выполняемых, главным образом, организациями ГКЭС в рамках соответствующих лицензионных соглашений. Определенные перспективы расширения продажи инжиниринга открываются в связи с созданием инженерных обществ за рубежом, которые, используя лицензии на советские изобретения, осуществляют проектирование промышленных объектов за рубежом и увязку отечественных инженерно-технических решений с требованиями фирм-партнеров.

Расширение деловых контактов несомненно будет способствовать повышению эффективности этих работ, а, следовательно, эффективности и росту масштабов советской лицензионной торговли в целом. Так,

например, смешанное советско-итальянское общество «Текникон», созданное в 1977 г., на основе советских лицензий разрабатывает несколько проектов в области черной металлургии. Наряду с этим «Текникон» занимается реализацией советских лицензий на рынке Италии, выступая в качестве агента В/О «Лицензинторг».

Продажа лицензий, помимо непосредственных валютных поступлений и повышения международного престижа отечественной науки и техники, позволяет также расширить экспорт сопутствующего оборудования и технических услуг и создает предпосылки для дальнейшего развития промышленной кооперации с зарубежными странами.

В последние годы серьезное внимание уделяется дальнейшему совершенствованию работы по расширению экспорта лицензий научно-исследовательских институтов Академии наук СССР и Академий наук союзных республик. С хорошим коммерческим результатом была продана в ряд стран мира (США, Япония, Западная Европа) лицензия на право использования патентов и «ноу-хау» на монокристалл «Фиаанит» и его обработку (разработчик — Физический институт АН СССР). В конце 1979 г. В/О «Лицензинторг» подписало одно из наиболее крупных лицензионных соглашений с фирмой «Д. Р. Мак Дермотт» (США) на технологию контактной сварки трубопроводов (разработчик — Институт электросварки им. Е. О. Патона АН Украинской ССР). Ведутся переговоры с фирмами Японии и Италии по продаже лицензии на отечественный метод прогнозирования землетрясений с использованием МГД-установок.

Минвнешторгом совместно с Госкомизобретений и Академией наук СССР ведется работа по расширению тематики лицензий, представляющих коммерческую ценность с учетом конъюнктуры рынка и состояния мировой экономики. Однако продажа лицензий на научно-технические достижения пока не достигла уровня, соответствующего высокому потенциалу ведущих научных институтов Академии наук СССР и союзных республик.

Учитывая перспективу увеличения экспорта лицензий по линии Академии наук СССР, в Минвнешторге принято решение создать в структуре В/О «Лицензинторг» специализированную фирму «Лицензнаука», ориентированную на экспорт результатов научных достижений.

Анализ современного состояния международной торговли лицензиями подтверждает сложившуюся в последние годы тенденцию к относительному снижению «чистого» лицензирования в связи с заметно прогрессирующим на его базе развитием более сложных форм международного технологического обмена — долгосрочных кооперационных соглашений, соглашений в области научных исследований и разработок, производства и сбыта лицензируемой и кооперированной продукции. На современном этапе все более характерным для международного рынка лицензий становится осуществление комплексных сделок, объектом которых является «пакет услуг», включая передачу патент-

ных прав, «ноу-хау», оказание технической помощи, выполнение работ типа «инжиниринг», проведение испытаний сырья и материалов, поставку промышленных образцов, материалов и полуфабрикатов, оборудования и комплектующих изделий и другие виды услуг.

Закупленные и освоённые в СССР иностранные лицензии способствовали повышению объемов производства и производительности труда в нашей стране.

На основе лицензионного соглашения с датской фирмой «Бурманстед и Вайн», действующего уже в течение более 20 лет, Брянским машиностроительным заводом освоено производство 11 типов судовых дизелей.

С использованием техдокументации, полученной по лицензии шведской фирмы «Нюхаб» на проточную часть гидротурбин, изготовлены и поставлены Ленинградским металлическим и Харьковским турбинным заводами турбины для Усть-Илимской, Токтогульской, Чебоксарской и Нижне-Камской ГЭС. Данная лицензия была использована при разработке рабочих проектов гидротурбинного оборудования в ряде экспортных контрактов, в том числе для ГЭС в Ираке (Докан), Исландии (Сигалда) и Сомали.

Приобретенная недавно у американской фирмы «Эр-Си-Эй» лицензия позволит в ближайшее время приступить к производству в СССР самых современных цветных кинескопов для телевизоров.

Важнейшим направлением в области импорта лицензий является заключение таких сделок, которые обеспечивали бы решение крупных народнохозяйственных проблем и достижение на базе приобретенных технологий авангардных позиций нашей промышленности. Решение этих задач может достигаться путем таких новых форм приобретения лицензий, как совместная с фирмами доработка еще не освоенных технологических процессов и изделий, а также внедрение одновременно скупаемыми иностранными разработками советских достижений. Примером такого сотрудничества является соглашение с фирмой «Томсон ЦСФ» (Франция) по навигационно-пилотажному комплексу (НПК-154т), который в июне 1979 г. на Авиасалоне в Париже демонстрировался в полете на самолете ТУ-154.

Анализ использования иностранных лицензий в отечественной промышленности позволяет сделать вывод о том, что их влияние на развитие отдельных отраслей было значительным. Из общего числа закупленных в 9-й пятилетке лицензий две трети предназначалось для машиностроения, химии и нефтехимии. Доля США, Японии, ФРГ, Англии, Франции и Италии составила 83% от общего импорта лицензий в этот период.

Социалистическая Армения наряду с другими союзными республиками располагает значительным научно-техническим потенциалом. За последние годы, выполняя решения XXV съезда КПСС, научные учреждения республики совместно с ведущими промышленными произ-

водственными объединениями проделали определенную работу по внедрению научно-исследовательских разработок в производство. В научных учреждениях Академии наук республики повысилась эффективность проводимых исследований, увеличился удельный вес исследований прикладного характера. Большая работа проделана коллективом Института физических исследований по выращиванию монокристаллов и созданию кристаллов для нужд современной техники. Ведется работа по дальнейшему совершенствованию больших кристаллов йода лития, необходимых для ряда отраслей промышленного производства.

В Ереванском университете проводятся исследования в области квантовой электроники. В Научно-исследовательском институте физики конденсированных сред ЕрГУ совместно с ОКБ ЕрГУ разрабатывается ультрафиолетовый лазер на молекулярном азоте для использования в медицине, биологии и сельском хозяйстве.

Большую и необходимую для народного хозяйства исследовательскую работу с дальнейшим внедрением результатов науки в производство ведут институты микробиологии, тонкой органической химии, химической физики АН Арм. ССР и др. Все это создает объективные предпосылки для активного участия республики в международном технологическом обмене в 80-е годы, в том числе на принципах производственного кооперирования с фирмами и организациями как социалистических, так и капиталистических стран. В настоящее время в Минвнешторге СССР идут переговоры об установлении производственно-кооперационных отношений с итальянской фирмой «Селения» по вопросу совместного производства и согласованного сбыта радиолокаторов для управления воздушным движением (УВД). Если в результате этих переговоров стороны достигнут договоренности, соответствующее производственное объединение республики будет одним из основных участников кооперации с советской стороны, осуществляющим специализированные поставки волноводного тракта и передающей части для радиолокаторов УВД взамен на антенно-поворотные устройства итальянского производства. Имеется в виду также установить долгосрочные кооперационные отношения между фирмой «Аристо» (ФРГ) и Ереванским НИИ математических машин для налаживания производства автоматизированных графических комплексов на базе отечественной вычислительной машины «Наири». В этой организации освоена технология производства цилиндрической магнитной пленки (ЦМП) с неразрушающим считыванием, закупленная в 1973 г. у японской фирмы «Фурюкава». Республиканское производственное объединение «Наирит» осваивает производство в промышленном масштабе хлоропрена из бутадиена по лицензии английской фирмы «Пауэр Гэс». В 1980 г. намечено провести переговоры и при достижении договоренности закупить лицензию на производство гидрообъемного рулевого управления для автопогрузчиков (предприятие-лицензиат — ЕрАЗ Минавтопрома СССР). Что касается экспорта научно-технических достижений, то, на наш

взгляд, участие научно-исследовательских организаций и предприятий Армении в экспортной деятельности далеко не соответствует направленности, уровню и масштабам научно-исследовательских разработок, проводимых в республике. Крупнейшие отрасли промышленности республики (электротехническая и приборостроение), а также институты АН Арм. ССР не включили в лицензионный портфель страны ни одной темы. В настоящее время в портфеле В/О «Лицензинторг» имеется всего 5 лицензионных тем по республике, в том числе: 3 темы по пищевой промышленности и 2 — по строительной тематике.

В 1978 г. было подписано опционное соглашение на технологию строительства зданий методом подъема этажей с аргентинской фирмой «КЕГАРТ» (разработчик — Ереванский проектный экспериментально-конструкторский институт Минстроя Арм. ССР). На 1980—1981 гг. намечено подготовить для продажи следующие лицензионные темы: способ получения трихлорбутадиена (разработчиками являются ВНИИПИ полимерных продуктов и НПО «Наирит»); клей для борьбы с вредителями сельхозкультур; жидкие уплотняющие прокладки (разработчик — ГНИИПИ полимерных клеев им. Тер-Газаряна); способ получения гербицидов (Армянский сельскохозяйственный институт).

Представляется необходимым аппарату Уполномоченного Минвнешторга СССР по Армянской ССР совместно с республиканскими органами проанализировать существующие возможности организаций и предприятий республики в 11-ой пятилетке и наметить шаги по более активному вовлечению результатов НИОКР в лицензионный портфель страны, широкому использованию передового зарубежного опыта и технологии путем закупки лицензий, активному участию предприятий республики в сотрудничестве с инофирмами на принципах кооперирования и специализации производства.

Развитие советской лицензионной торговли является одним из направлений реализации задачи, поставленной XXV съездом КПСС, о соединении достижений научно-технической революции с преимуществами социалистической системы хозяйства.

В этой связи нельзя не отметить, что если по основным параметрам научно-технического прогресса и по количеству регистрируемых национальных изобретений мы вполне сопоставимы с США, то по числу осваиваемых промышленностью изобретений и валютным поступлениям от экспорта технологии в развитые капиталистические страны мы еще отстаем от аналогичных показателей США. Преодоление сложившейся диспропорции может быть осуществлено двумя путями. Параллельно с эффективными мерами по совершенствованию функционирования комплекса «наука—производство», что, по-видимому, займет не мало времени, оправданно было бы, по нашему мнению, идти на широкое использование накопленного научного задела прежде всего в сфере международного обмена технологией. При этом имеются в виду не только освоенные, но также и не освоенные на практике научные ре-

зультаты, которые по тем или иным причинам представляется затруднительным или нецелесообразным быстро и широко использовать у нас, но возможно реализовать их за границей в виде лицензий на готовый результат или на еще более ранней стадии. Имеется в виду «возрастающий спрос на мировом рынке на так называемые «исследовательские» (не внедренные в производство) лицензии. В этом случае возможно было бы оговаривать в лицензионных соглашениях предоставление нам лицензиатами в порядке обратной связи результатов дополнительных разработок, проведенных ими по полученным лицензиям, с целью последующего использования их при внедрении реализованного научного результата внутри страны для собственных нужд или на согласованных условиях за рубежом, прежде всего в социалистических странах. Лицензионная торговля в сочетании с производственно-кооперационными соглашениями позволит ввести этот задел в оборот для последующего использования результатов как в своей экономике, так и за рубежом. При этом мы получаем результат практически одновременно с партнерами, чего не достигается при закупке лицензии. Именно здесь заключается, на наш взгляд, дополнительный резерв в развитии промышленного сотрудничества Восток-Запад, которое становится все более важным фактором технологического обмена между социалистическими и капиталистическими странами.

**ՍՍՀՄ ՄԱՍՆԱԿՑՈՒԹՅՈՒՆԸ ՄԻՋԱԶԳԱՅԻՆ ՏԵԽՆՈԼՈԳԻԱԿԱՆ
ՓՈՆԱՆԱԿՈՒԹՅԱՆԸ ԱՐԵՎՄՈՒՏՔԻ ԵՐԿՐՆԵՐԻ ՀԵՏ**

ՎԱԿՌՈՒԱՎ ՄԱԿԵՎԻՉ (Մոսկվա)

Ա մ փ ո փ ու մ

Միջազգային տեխնոլոգիական փոխանակությունն ընթանում է միջազգային կոնֆերանսներում և հանդիպումներում փորձի ու գիտելիքների հաղորդման, գիտնականների և մասնագետների փոխանակման, հրապարակումների և այլ ճանապարհով լիցենզիոն առևտրի համար տեխնոլոգիական փաստաթղթերի փոխանցման, կոոպերացիոն հարաբերությունների և այլ հղանակներով:

Արևմուտքի երկրների հետ միջազգային տեխնոլոգիական փոխանակության մեջ ՍՍՀՄ-ը ծանրակշիռ մասնակցություն ունի՝ այդ փոխանակման գրեթե բոլոր ձևերում: Իրականացնելով իրավահավասար և դեմոկրատական հիմունքներով միջազգային համագործակցության ընդլայնման կուրս, ՍՍՀՄ-ը միաժամանակ էական դեր է խաղում տեխնոլոգիական նորամուծությունների և գյուտարարությունների զննման և վաճառման մեջ: